



# Gardair: digitalizzazione e controllo completo dei processi con SAP Business One

Gardair, azienda specializzata nella produzione di aerografi e sistemi di soffiaggio industriale, ha scelto SAP Business One per superare le limitazioni del vecchio gestionale. Oggi, grazie a una gestione integrata e alla digitalizzazione dei processi, l'azienda ha piena visibilità su costi, tempi, produzione e magazzino.



Featured Partner

 VAR ONE NORD EST





## GARDAIR: Produzione in crescita e controllata grazie a SAP Business One

### Sfide e opportunità:

- Il vecchio ERP gestiva l'azienda in modo marginale, limitato soltanto a ordini e fatturato.
- Necessità di un sistema che offrisse visibilità su tutta l'azienda, compresa la produzione che si gestiva con la carta.
- Le verifiche di informazioni straordinarie richiedeva molto tempo, era complicata e c'era l'incertezza del dato.

### Perché SAP e Var One

- Dopo un bel lavoro d'indagine si è scelto SAP Business One perché una piattaforma sicura nel lungo termine e riconosciuta a livello internazionale.
- SAP Business One è un programma performante e calzato sulla nostra dimensione aziendale.
- Var One si è rivelato come un partner performante fatto di persone di buon senso e collaborative che hanno realizzato un'implementazione di successo.
- SSA- Informatica ha fatto un'analisi dell'azienda e delle necessità a 360° facendo delle consulenze anche extra SAP.

### Il Dopo: risultati «Value- Driven»

- Tutta l'informazione dell'azienda sott'occhio: costi, tempi, ordini, fatturato, produzione. Reportistica d'efficienza.
- Digitalizzazione dei processi interni che include nuove potenzialità del sistema che si stanno incorporando ai processi di Gardair.
- Miglioramento e conoscenza più profonda dell'azienda.
- Più visibilità tra dipartimenti: non c'è bisogno di disturbare i colleghi per avere le informazioni che servono.
- Documenti tradotti in automatico per clienti esteri.
- Magazzino ottimizzato calcolando scorte ed anticipando stock.

“In un mercato che cambia tutti i giorni, con nuovi progetti e nuovi prodotti, se ci sono più strumenti, si può affrontare essendo più sicuri di quello che si porta avanti”.

Michele Magagnini. Sales Manager - Gardair S.p.A.

10%

Crescita negli ultimi 4 anni

Featured Partner

**VAR ONE NORD EST**

**SAP Business One**

Featured solutions  
SAP Business One

GARDAIR S.p.A  
<https://gardair.it/>  
via Santigaro, 35  
25010 - San Felice del Benaco (BS)  
Italy

Settore  
Costruzione

Prodotti e Servizi  
Trattamento area; filtrazione,  
ventilazione e diffusione.

Dipendenti  
40

Fatturato  
8,5M €