



# Fibernet: controllo, margini e crescita con SAP Business One

Fibernet, azienda attiva nel settore delle telecomunicazioni e delle reti in fibra ottica, aveva bisogno di strutturare i propri processi e ottenere una visione chiara e centralizzata dei dati aziendali. Con l'adozione di SAP Business One su database HANA, implementato da INTIT, la direzione ha ottenuto un controllo accurato sui numeri, eliminando la dispersione di file Excel e migliorando l'organizzazione generale. Il risultato? Una crescita misurabile dei margini e un mindset orientato alla gestione strutturata, tipico delle grandi aziende.









## Da una piccola a una media industria grazie a SAP Business One

#### Prima: Sfide e Opportunità

- La direzione non aveva alcun controllo sui numeri dell'azienda (in particolare sui margini).
- C'era una codifica errata di tutti gli articoli aziendali, che rendeva impossibile avere metriche affidabili.
- Troppi file Excel per tenere traccia di tutto ciò che accadeva in azienda.

#### Perché SAP Business One e INTIT

- Siamo rimasti colpiti dal potenziale del database HANA.
- INTIT è un team professionale, con una visione sia umana che tecnico-funzionale
- .Siamo rimasti impressionati dalla quantità di metriche e KPI che è possibile monitorare.
- Il documento "blueprint" mi ha fatto capire che SAP Business One era la scelta giusta per l'azienda.company

### Dopo: Risultati Basati sul Valore

- La direzione ha ottenuto un controllo significativo sui numeri dell'azienda.
- SAP Business One ha spinto tutti a ragionare come una grande azienda, migliorando l'organizzazione dell'intera struttura.
- I margini sono aumentati sensibilmente grazie a un migliore controllo dei processi di vendita e acquisto.
- Niente più file Excel sparsi in azienda.
- Tutte le informazioni sono contenute e collegate in SAP Business One HANA, disponibili in un'unica fonte.

"SAP Business One ha dato ai manager di Fibernet il reale controllo sui margini, sui numeri e sui KPI necessari per gestire con successo l'azienda e prendere decisioni strategiche per la futura espansione.«

Matteo Trinei, CEO - Fibernet Srl. Formello, Italia

110%

Aumento del fatturato in pochi anni

**Featured Partner** 





FIBERNET SRL www.fibernet.it Via degli Olmetti, 18 00060 Formello, Roma. Italy. **Settore** HighTech e elettronica Prodotti e Servizi Soluzioni e servizi per la connettività nella produzione di fibra ottica. Dipendenti 32 **Fatturato** 

10 Million €

**Featured solutions**SAP Business One
HANA

To watch the video https://vimeo.com/37613 8241/1cf98fb456