

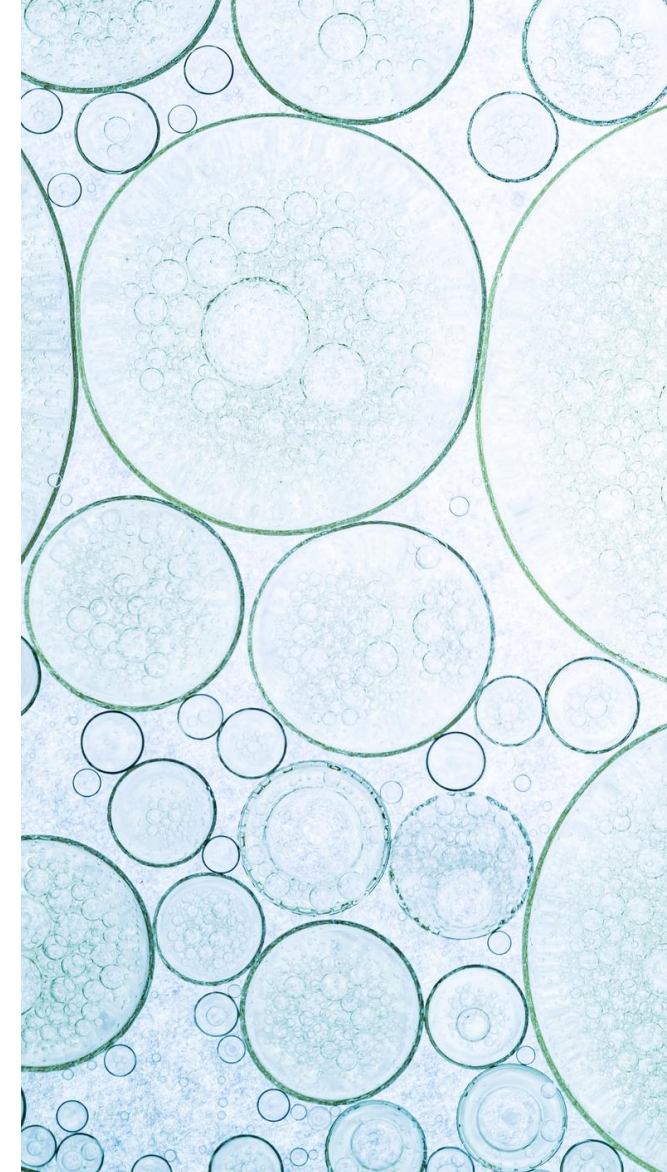


NTC Group: crescita sostenibile, innovazione ed espansione nel settore farmaceutico

Fondata nel 2002 e acquisita nel 2015 da un fondo di private equity, NTC è specializzata nella licenza di prodotti farmaceutici, dispositivi e nutraceutici nel mercato B2B, con produzione tramite terzisti. Dal 2016 ha ampliato il portafoglio e la ricerca, soprattutto in oftalmologia, con un fatturato in crescita del +10% annuo. Dal 2017 è presente anche nel B2C in Italia e Spagna, supportata da SAP Business One per gestire processi complessi e sostenibili.



Featured Partner



NTC Group: il dato certo in tempo reale con SAP Business One

Necessità gestionali

- Certezza del dato estratto da un unico sistema integrato, quindi con disponibilità in tempo reale
- Gestione di un business molto particolare basato su produzione per commessa in conto terzi con magazzini dislocati su più siti
- Integrazione del dato in una sola fonte senza estrazioni da più sistemi con rischio di avere dati incongruenti da riconciliare

Perché SAP e Var One

- SAP per la sua diffusione Worldwide del brand che garantisce un chiaro riconoscimento sui mercati
- SAP offre una soluzione ERP come SAP Business rigorosa e con procedure ben definite
- Var One ha proposto un'offerta completa e chiusa, inoltre ha dato un sostegno durante il cambio di ERP con un congruo numero di ore per la gestione delle normali inefficienze legate alla migrazione tecnologica
- Fiducia e collaborazione che hanno portato alla scelta di ulteriori implementazioni tecnologiche integrate a SAP Business One

Valutazione dei risultati

- Implementazione con flessibilità durante la crisi sanitaria avvenuta nel 2020 che ha condotto al go-live senza battute di arresto
- La possibilità di avere un'analisi del costo del venduto puntuale, migliorando il controllo della gestione del costo di produzione
- Il personale sta imparando a lavorare su sistema integrato con minori personalizzazioni e minor rischio di errori
- SAP Business One sta facilitando l'integrazione con partner chiave esterni per il business aziendale
- Risparmio di tempo nell'estrazione dei dati attraverso un unico repository: dato certo e già riconciliato

“ La coerenza dei dati e la loro disponibilità in tempo reale sono fondamentali per la customer experience e per essere competitivi ”

Luca Loiacorno, CFO, NTC S.r.l.
Marco Demontis, ICT Manager, NTC S.r.l.

+10%

CAGR fatturato

70%

Fatturato nel segmento oftalmico gastroenterologico, pediatria e ginecologia

+30M

Investimento R&D 2016-2021

+50%

Portafoglio coperto da *Intellectual Property* entro 2027

Featured Partner

A VAR ONE

NTC Srl
<https://www.ntcpharma.com/>
Via Razza, 3 20124 Milano
Italia

Settore
Fabbricazione di
medicinali ed altri
preparati farmaceutici

Prodotti e Servizi
Produzione conto terzi e
commercializzazione di
medicinali ed altri preparati
farmaceutici

Dipendenti
97

Fatturato
49M €

Featured solutions
SAP Business One